

第1部 小林社長様のご講演

どのように後継者を理解し、
事業承継をサポートするか?

後継者の多くが陥る「自分が成果を出してこそ認められる」という根本的な誤解。この思い込みが組織に軋轢を生み、事業承継を困難にします。自身も陥った、後継者の心理パターンと、社外アドバイザーとしての適切なサポート方法を解説。後継者との信頼関係構築こそが、継続的な支援関係の鍵となります。

「先代との関係構築」「組織変革の進め方」など、事業承継案件で直面する課題への実践的アプローチをお伝えします。



銀座英國屋3代目 小林英毅社長

銀座英國屋
銀座三丁目店

老舗店三代目若社長が失敗して
辿りついた「事業承継」は、
承継して終わりじゃなく磨いてこそ!



開催日時

中小企業フォーラム

令和8年

2/19(木) 14:30~16:30

会場

TKPガーデンシティ
PREMIUM大宮 大ホール

■対象者：中小企業経営者等

■定員数：150人

第2部

小林社長様と埼玉県行政書士会
会長木村、北本市職員とのトーク

『知的資産』が『他社との
差別化ポイント』と分かるように
明文化してこそ、売上アップ!

多くの企業が「うちには特別なものはない」と考えがちですが、実は独自の強みが必ず存在します。そして、それが他社との差別化ポイントとして明瞭化されていてこそ、売上アップに繋がります。

本対談では、WEB集客で新規売上175%を実現した銀座英國屋での事例も交え、「知的資産の明瞭化」を提唱される木村会長と共に、知的資産を売上につなげる手法を探ります。

更に北本市職員も加わり、北本市のふるさと納税返礼品である英國屋スーツがもたらした地域活性化事例を紹介します。

主催：埼玉県行政書士会

後援：一般社団法人埼玉県商工会議所連合会・埼玉県商工会連合会



小林 英毅 社長

銀座英國屋3代目社長。
慶應義塾大学経済学部卒
IT企業を経て家業へ。



社長就任時は「来月は倒産かも…」という状況ながらも、独自のベテランの知見をも活かした組織変革により、業績を回復させ、平均勤続年数20年超を維持しながら、実質無借金経営を実現。
後継者育成相談協会会長として、後継者の悩みに向き合う。
一橋大学・早稲田大学等でゲスト講師を務め、現場と理論を融合した実践的な経営手法で注目を集める。

■会場のご案内

TKPガーデンシティ PREMIUM大宮 大ホール

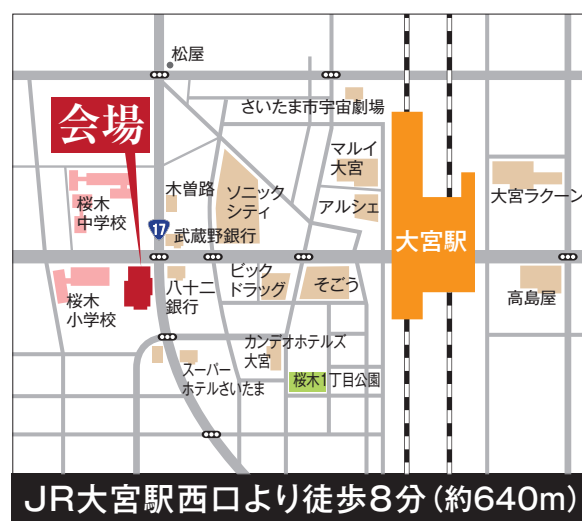
〒330-0854 埼玉県さいたま市大宮区桜木町4-333-13
大同生命さいたま大宮ビル 2階

■参加お申込み

中小企業フォーラム2026へのお申し込みは、メール、FAX、QRコードから。

●メールでのお申し込みは
saitama1951@sglsa.jp

●QRコードからのお申し込みは
右記QRコードより



JR大宮駅西口より徒歩8分(約640m)

●FAXでのお申し込みの方は、下記ご記入の上 **048-833-0777** へご送信ください。

フリガナ			
お名前			
所属企業・団体名			
部署名		役職名	
ご住所	〒 -		
電話番号		FAX番号	
E-mail			

※ご記入いただいた個人情報は適切に管理し、ご本人確認のみに利用させていただきます。※定員に達し次第、締め切りとさせていただきます。

お問い合わせ TEL **048-833-0900** (月～金 10:00～17:00受付)

埼玉県行政書士会(担当:企業法務部長 加藤)

〒330-0062 埼玉県さいたま市浦和区仲町3-11-11 WEB <https://www.sglssa.jp>